

展示会 販路開拓

を活用した

受講料
無料!

具体的なノウハウ満載!

売上を2倍、3倍と飛躍させる潜在力をもった展示会。その可能性を引き出すには、出展告知方法、ブース作り、そして、来場者フォローまでの出口戦略をしっかりと組み立てることが必要不可欠となります。本セミナーでは、様々な展示会に出展するクライアント企業に「展示会の営業戦略」をアドバイスし、高い成果をもたらした実績をもつ、藤富講師より、展示会を活用した販路開拓の具体的なノウハウを講義して頂きます。自社商品を全国にアピールし、着実に売上を伸ばしていきたい事業者様には、必見の内容となります。ぜひ、奮ってご参加ください。

平成30年

9月5日[水]

時間 14時～16時

会場 草津市立サンサンホール
草津市大路2-11-51

展示会で取引先を拡大する具体的なノウハウとは?

- 20社の取引先を6000社まで拡大させた食器製造業の出展 コンセプトの作り方
- 新販路開拓で、事業部門売上を7倍に成長させた戦略づくりのツボ
- 展示会を売上に繋げる具体的な取り組み方

出展体験談公開インタビュー(伊庭 拓也様)

草津商工会議所が支援する

「展示会」出店支援プログラムの説明

- 2019年2月開催予定の東京ギフトショー概要説明
- 2019年1月開催予定のふるさと企業いいもの発掘市概要説明(詳細は裏面参照)

東京ギフトショー出展
支援プログラムの概要
支援事業者は3社限定です!

「展示会出展で自社の強みをアピールしたい!」けど、どのようにすれば良いのか分からないという方も多いのではないのでしょうか? 本セミナー(受講必須)を皮切りに、半年間、展示会成功のための準備・運営・フォローの方法を基礎から学び、実践しましょう!

1 出展費用のほとんどを草津商工会議所が負担

10月3日(水)に自社商品のプレゼンテーションをして頂き、支援業者を決定します。

2 出展効果を高める講師による「コンサルティング(4回)」

コンサルティングでは、ブース作りから、来場者フォローまでの一連の仕組みづくりを1社、1社丁寧に作り込みアドバイス致します。

3 貴社の商品を魅力的に見せるコンセプト企画と展示会ツールの制作

展示商品の見せ方から、展示会ポスターや必要ツールの制作まで手取り足取りご支援します。

定員 **20名**

申込先 草津商工会議所 中小企業相談所

定員になりしだいバツ

電話:077-564-5201 FAX:077-569-5692

販路開拓の
スペシャリスト



有限会社 日本アイ・オー・シー 代表取締役

講師 藤富 雅則 氏

営業戦略の立案・実行支援コンサルタントとして、実際に業績アップの具体的なアイデアを出す「商品・サービス売る専門家」として活躍。売上7000万円の半導体系ベンチャー企業をたった3年で3倍の2億2千万円まで成長させた支援活動から、教材制作会社では、半年で全く新しい販路開拓し、短期で1000万円強のキャッシュを創出する活動支援、さらには、無線機器メーカーの新販路で事業部門売上7倍にまで引き上げた実績を残している実務的・具体的な指導に定評がある。展示会営業における実務指導は得意分野であり、クライアント企業の出展効果を2倍以上に引き上げた事例セミナーは、必聴の価値あり。1969年 東京生まれ。

代表著書

日経ビジネス書
ランキング **第2位**



営業を設計する技術

かんき出版

誰もが諦めた商品が突如、売れ始めた。その営業手順を一挙公開!多くの営業チームを救った驚きの実務ノウハウを書籍化! Amazon営業部門でも1位を獲得。高い注目を受けている。

FAXにてお申込みください。

FAX.077-569-5692

※切らずにご利用ください。

展示会を活用した
販路開拓セミナー

会社名	フリガナ	TEL () -
	自社商品 無・有	
所在地	〒	
受講者名	フリガナ	受講者名

※ご記入頂いた情報は、当会議所からの各種連絡情報提供のみに利用致します。