

～ インバウンド誘客で海外販路を切り開く ～

第六回 “草津の頑張る企業！”

株式会社グローバル・ツーリズム

(草津市大路1-1-1エルティ932草津SOHOオフィスA09

TEL:077-575-4552)



代表取締役 藤原 明 氏

今回紹介する「株式会社グローバル・ツーリズム」さんは、草津駅東口のエルティ932四階にある、草津SOHOビジネスオフィスに入居する、創業から1年半の新しい会社です。

代表取締役の藤原明さんは旅行業界に勤務する中で、訪日外国人の旅行形態が画一的な「団体旅行」から、FIT（家族やグループ単位の個人旅行）へと変化していることを感じ取り、日本を訪れる外国人を対象にしたオーダーメイド旅行の手配を主たる事業として、法人を設立されました。

創業にあたっては、滋賀県産業支援プラザの創業準備オフィスに入居し、約2か月半にわたって事業計画の策定に取り組むなど、入念な準備をされました。ここで策定した事業計画書は日々の経営の羅針盤になっていることはもちろんのこと、このときの経験は後に補助金の申請書を作成する際にも活かされます。

海外個人顧客の獲得手段が課題となっていた同社が目をつけたのが「小規模事業者持続化補助金」です。



▲同社の国内向け商品のアグリツーリズム。小学生のお子様を持つ保護者に大人気のプランです。



▲同社の海外向けパンフレット。東南アジアの人々にとって銀世界は大きなアピールポイントです。

創業時に培った事業計画策定スキルに加えて、当所で開催された事業計画作成セミナーや個別相談会にも積極的に参加し、事業計画のブラッシュアップを行うなど、補助金申請書の作成に取り組みました。そして滋賀県知事のトップセールスに随行してマレーシア・タイで商談会を行うという事業内容で補助金申請を行い、見事に採択を受けられました。この商談会を行った結果、マレーシア・タイからの個人旅行受注につながる事となり、同社の海外展開にとって大きな一歩となるだけでなく、現地旅行会社とのコネクション形成など、大きな成果を手にすることができました。

「滋賀のたのしいをもっともっと世界に発信したい」と語る藤原社長。今後も世界に向けて滋賀の良さを伝えるために、企画考案や広報活動など忙しくも充実した毎日を送ってられます。

POINT

あなたも事業計画書を策定しませんか？事業計画書を策定することで、収益やコスト構造などが分かり、投資したい事業の優先順位や新たに取組みたいことなど、今後につながる“気づき”が得られます。日ごろから事業計画書を策定しておくことで、補助金申請や融資申込に役立ちます。詳細は業務指導課まで！